

PROGRAM

9.00 – 10.00 Rejestracja uczestników

10.00 – 11.00 Prelegent: Hans Muench Director of Europe IHRSA

11.00 – 12.00 zajęcia praktyczne

Hans Muench Director of Europe IHRSA

Przykłady liderów wśród europejskich klubów fitness - czego możemy się od nich nauczyć:

- Praktyczne koncepcje
- Nowoczesne rozwiązania
- Zarządzanie wysokiej jakości

12.00 – 12.30 Przerwa kawowa

12.30 – 14.00 Prelegent: Ilan Shapira, BUDDYGUARD SYSTEM

14.00 – 14.30 Przerwa na lunch

14.30 – 16.00 Prelegent: Ilan Shapira, BUDDYGUARD SYSTEM

zajęcia praktyczne

Ilan Shapira, BUDDYGUARD SYSTEM

Matryca biznesu w klubach fitness:

- Określenie centrów zysku w klubie
- Liczba członków na 1 metr kwadratowy
- Średnia cena w przeliczeniu na jednego klienta
- Zysk w przeliczeniu na jednego klienta

Sprzedaż – najważniejszy element biznesu

ORGANIZATORZY
MEDIALNY



OFICJALNY PARTNER



SPONSOR GŁÓWNY



SPONSOR



PATRONAT



ADVANCED FITNESS SEMINARS TOUR 2010

FROM FITNESS TO BUSINESS...

Cykl szkoleniowych seminariów
menedżerskich dla
właścicieli, menedżerów i pracowników klubów
fitness

- **sprzedaż**
- **marketing**
- **zarządzanie**



ORGANIZATORZY
MEDIALNY



OFICJALNY PARTNER



SPONSOR GŁÓWNY



SPONSOR



PATRONAT

